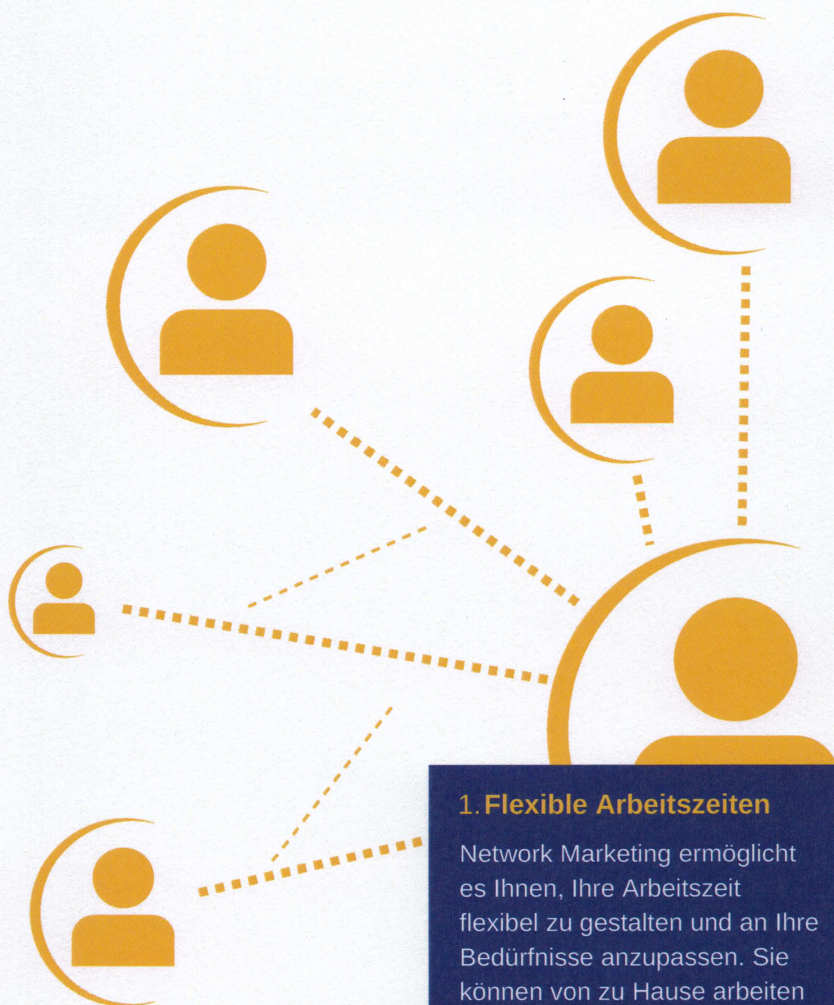


# GUTE GRÜNDE IM NETWORK MARKETING ZU STARTEN

Es gibt viele gute Gründe, um im Network Marketing zu starten. Allerdings gleicht eine Tätigkeit im Network Marketing einem Marathon und keinem Sprint. Es ist ausserdem kein Quick-Rich Geschäft. Hier wird niemand ohne ehrliche Arbeit und ohne Kunden über Nacht erfolgreich. Wir haben einmal 17 Gründe für eine Tätigkeit im Network Marketing aufgeführt:



## 1. Flexible Arbeitszeiten

Network Marketing ermöglicht es Ihnen, Ihre Arbeitszeit flexibel zu gestalten und an Ihre Bedürfnisse anzupassen. Sie können von zu Hause arbeiten und Ihre Arbeit in Ihre täglichen Aktivitäten integrieren. Man entscheidet im Network Marketing selbst zu welchen Uhrzeiten und an welchen Tagen man arbeiten möchte.

## 2. Von einer Teilzeittätigkeit zu einer Vollzeittätigkeit

Man kann in das Network Marketing erst einmal hineinschnuppern und quasi in Teilzeit arbeiten. Aus einer Teilzeitarbeit kann jederzeit eine Vollzeittätigkeit werden. Das ist abhängig vom Erfolg, vom Einkommen und der Stabilität Ihres Geschäftes.

## 3. Flexible Arbeitsorte

Man kann von überall arbeiten. Es gibt keine räumliche Begrenzungen. Häufig kann man - wenn die Unternehmen bereits in verschiedenen Ländern tätig sind - sogar international arbeiten.

## 4. Geringe Startkosten

Im Vergleich zu anderen Geschäftsmodellen erfordert Network Marketing in der Regel nur geringe Startkosten, was es auch für Menschen mit begrenztem Budget zugänglich macht. Oftmals ist ein Start sogar kostenlos.

### 5. Keine Lagerhaltung

Im Network Marketing benötigt man keine Lagerhaltung. In vielen Fällen, liefern die Unternehmen direkt an die Endkunden aus. Als Teampartner braucht man sich nicht um die Logistik oder um Retouren zu kümmern.

### 6. Flexibles Einkommenpotenzial

Im Network Marketing kann man sein Einkommen durch den Verkauf von Produkten an Endkunden und durch den Aufbau eines Teams stetig steigern. Der Verdienst hängt von ab, wie viele Produkte direkt oder über Teampartner an Endkunden verkauft werden. Im Network Marketing wird Fleiss und Beständigkeit belohnt. Nach oben hin gibt es keine Einkommensgrenzen. Wichtig ist aber, dass ein tatsächlicher Produktverkauf stattfindet. Ein seriöses Network Marketing Geschäft hat immer Endkunden.

### 7. Training und Unterstützung

Viele Network Marketing-Unternehmen bieten umfassende und zum Teil sogar kostenlose Schulungen und Unterstützung an, um Ihnen dabei zu helfen, Ihre Fähigkeiten zu verbessern und erfolgreich zu sein.

### 8. Ihr Alter spielt keine Rolle

Ab 18 Jahre spielt das Alter keine Rolle mehr. Wenn sie geschäftstüchtig sind, können Sie in jedem Alter starten. Egal ob 18, 50 oder 70 Jahre alt.

### 9. Keine Erfahrung erforderlich

Sie benötigen keine speziellen Kenntnisse oder Erfahrungen, um im Network Marketing erfolgreich zu sein. Es geht darum, seine Fähigkeiten zu entwickeln und zur Entfaltung zu bringen.

### 10. Soziale Interaktion

Network Marketing ermöglicht es Ihnen, neue Leute kennenzulernen und Kontakte zu knüpfen. Sie können von anderen lernen und Ihre Erfahrungen mit anderen teilen. Ein grosser Vorteil ist es, dass man sich aussuchen kann, mit wem man arbeiten möchte.

### 11. Sie sind Ihr eigener Chef

Als Network Marketing Vertriebspartner sind Sie Ihr eigener Chef und können Ihre Geschäftsstrategie selbst bestimmen. Es steht Ihnen in der Regel auch ein Sponsor und Leader zur Seite, an den Sie sich wenden können, wenn Sie Hilfe in Ihrem Geschäft benötigen.

### 12. Passives Einkommen

Wenn Sie ein erfolgreiches Team aufgebaut haben, können Sie passives Einkommen verdienen, indem Sie von den Verkäufen Ihres Teams an Endkunden profitieren. Sie werden - je nach Vergütungsplan - prozentual an den Produktumsätzen der Endkunden beteiligt, darüber hinaus bekommen Sie für die Schulung und Ausbildung Ihrer Teampartner ebenfalls Bonis.

### 13. Produkte und Dienstleistungen

Network Marketing bietet oftmals einzigartige und qualitativ hochwertige Produkte und Dienstleistungen an, die von hoher Nachfrage sind.

### 15. Erfolg wird belohnt

Ehre wem Ehre gebührt. Herausragende Leistungen im Network Marketing werden besonders honoriert z.B. durch Reise-Incentives, Autoprogramme und durch viele andere Prämien und Erlebnisse.

### 14. Persönliche Entwicklung

Network Marketing kann Ihnen helfen, Ihre Persönlichkeit und Fähigkeiten zu entwickeln und zu stärken.

### 16. Sie sind Chancengeber

Im Network Marketing geben Sie anderen Menschen Chancen ihr Leben zu verbessern.

### 17. Weltverbesserer

Sie tragen mit Ihrer Tätigkeit dazu bei, dass sich die Welt ein Stückweit verbessert, weil Menschen durch Sie z.B. ein zusätzliches Einkommen verdienen und sogar gesünder und fitter leben. Je nach Produkt und Unternehmen verfolgen Sie eine bestimmte Mission und Vision.

